PALESTRAS E TREINAMENTOS

Do Campo à Gestão

Liderança, vendas e Execução no PDV para indústrias e distribuidores.

Antes de ensinar o campo, eu vivi o campo.



Vitor Neto
28 anos no Comercial

Três soluções. O mesmo método.

Conteúdo alinhado ao público, ao momento da operação e ao desafio da equipe.

01 Liderança que Desenvolve

GESTORES, SUPERVISORES E COORDENADORES

Presença do líder, feedback, reconhecimento e acompanhamento. Uma conversa para transformar a cobrança em orientação e desenvolvimento.

Foco de aplicação: rotina de gestão e desenvolvimento de pessoas.

02 Execução que Gera Resultados

VENDEDORES, PROMOTORES E EQUIPES EXTERNAS

Cobertura, mix, leitura do PDV e prioridades da carteira. A estratégia ganha sentido quando orienta a visita e a decisão no campo.

Foco de aplicação: execução comercial e desenvolvimento de clientes.

03 Do Campo à Gestão

CONVENÇÕES, ENCONTROS COMERCIAIS E EVENTOS

Aprendizados de uma trajetória do Promotor à Gestão Regional. Cases reais para conectar pessoas, método e o compromisso com a execução.

Foco de aplicação: mobilização da equipe e direção para o próximo ciclo.

ESTRATÉGIA → EXECUÇÃO NO PDV → RESULTADOS

Como levar para sua equipe

Formato, escopo e investimento alinhados em proposta.

Um formato para cada momento.

Formato	Referência	Aplicação
Palestra	60 a 90 minutos	Convenções e encontros de vendas.
Workshop	4 horas	Ferramentas e exercícios com a equipe.
Treinamento comercial	8 horas	Aprofundamento e aplicação à operação.
Formação de lideranças	16 horas / 2 dias	Rotina do gestor e desenvolvimento de pessoas.

Da conversa à proposta.

01 **Conte o desafio** Público, objetivo, cidade, data prevista e prioridades da equipe.

02 **Alinhe o escopo** Tema, formato, agenda e entregas adequados ao momento da operação.

03 **Avalie a proposta** Escopo, investimento, cronograma e condições para sua decisão.

Palestras e treinamentos para equipes e eventos de todos os portes. De pequenos grupos a grandes plateias, com conteúdo e formato adaptados ao público e aos objetivos da empresa.

Investimento sob consulta. Propostas personalizadas. Duração, modalidade e materiais definidos no escopo. Despesas de viagem orçadas à parte.

Qual é o desafio da sua equipe?

Conheça os temas e prepare sua solicitação no site.

Solicitar proposta →

WhatsApp: (19) 98178-5193
nnetto2015@gmail.com

docampoagestao.com.br/palestras